

Обращение Наблюдательного Совета

От имени Наблюдательного Совета ЗАО «Райффайзенбанк Австрия» мне приятно отметить, что 2005 год был особенно успешным для Банка. Несмотря на серьезную конкуренцию на рынке, Райффайзенбанк продемонстрировал блестящие результаты по итогам работы в 2005 году, а также удерживал одни из лидирующих позиций на российском рынке. Райффайзенбанк занимает девятое место среди крупнейших российских банков России по размеру активов (ЦЭА Интерфакса). На конец 2005 года активы Банка составили 135 млрд рублей, что на 65% превышает показатель 2004, в то время как рост активов всей банковской системы России составил 39,4% (ЦЭА Интерфакса).

Прибыль до налогообложения составила 3,1 млрд рублей, что почти на 55% превышает показатель предыдущего года. Такие результаты позволили Райффайзенбанку стать самым прибыльным банком среди дочерних банков Группы Райффайзен Интернациональ. Журнал Global Finance признал Райффайзенбанк «Лучшим иностранным банком» в 2005 году в России. Стоит отметить, что Банк также удостоен этой награды в 2006 году.

Основной целью Райффайзен Интернациональ Банк-Холдинг АГ (Райффайзен Интернациональ), основного акционера Райффайзенбанка в России, является удерживание позиций одной из ведущих банковских групп Центральной и Восточной Европы. Россия — крупнейшая страна Восточной Европы. Население России составляет порядка 143 млн человек. Как и за последние несколько лет, в 2005 году наблюдался устойчивый и динамичный рост ВВП в среднем на 7%, что в несколько раз превышает этот показатель по еврозоне. Мы верим в большой потенциал России и рассматриваем ее в качестве одного из самых приоритетных рынков для дальнейшего развития Группы Райффайзен Интернациональ. На сегодняшний день банковский рынок в России переживает период стремительного роста, который, в свою очередь, поддерживает активное развитие других отраслей экономики страны в целом. Динамичное развитие банковской системы во многом обусловлено потенциалом и востребованностью банковских услуг со стороны рынка, что дает все основания надеяться и на дальнейший постоянный, более того, растущий спрос на финансовые услуги в России.

В течение 2005 года Райффайзенбанк укрепил за собой репутацию универсального и надежного банка, деятельность которого сосредоточена как на обслуживании корпоративных и частных клиентов, так и на инвестиционно-банковских операциях. Корпоративный кредитный портфель Банка вырос на 57,3% по сравнению с 2004 годом и составил 7,3 млрд рублей. Число корпоративных клиентов увеличилось на 41,1% до 4 700 компаний, причем значительно выросла доля компаний среднего бизнеса. В среднем клиентская база Банка увеличивается на 73% в год, во многом благодаря регионам.

В 2005 году Райффайзенбанк успешно реализовал программу расширения региональной сети. Были открыты филиалы в Екатеринбурге, Самаре, Новосибирске. В марте 2006 года стартовал филиал в Челябинске. В регионах работают стабильные крупные предприятия и динамично развивающиеся компании малого и среднего бизнеса, повышается спрос населения на банковские услуги — Банк четко нацелен на обслуживание как существующих, так и новых частных и корпоративных клиентов в регионах.

Райффайзенбанк является одним из лидеров российского рынка инвестиционно-банковских услуг. Выступив организатором 15 выпусков корпоративных рублевых облигаций общим номиналом свыше 36 млрд рублей, Банк занял первое место по количеству сделок по данным рейтингового агентства S&P. Благодаря совместной деятельности с Райффайзен Центральбанк Австрия АГ — головной организацией Райффайзен Интернациональ — Райффайзенбанк упрочил свои позиции на рынке синдицированного кредитования, организовав в течение года 16 кредитов на общую сумму более 37,4 млрд рублей. Журнал Global Finance присвоил Банку звание «Лучший организатор синдицированных кредитов», которое уже присуждалось Банку в 2003 году.

Одним из самых важных и значимых событий начала 2006 года явилось приобретение Группой Райффайзен Интернациональ Импэксбанка. На счету Группы уже девять успешных приобретений банков в странах Центральной и Восточной Европы. С приобретением Импэксбанка Райффайзен Интернациональ приобретает статус крупнейшей иностранной банковской группы в России. Объединив возможности двух банков, мы сможем достигнуть отличных результатов как в корпоративном, так и в розничном направлении, учитывая разветвленную филиальную сеть Импэксбанка по всей России: в настоящее время функционируют около 190 филиалов и офисов, 350 пунктов кредитования потребителей в супермаркетах и других торговых центрах.

Успехи и достижения Райффайзенбанка являются более чем убедительной причиной верить в дальнейшее успешное развитие в России, высокое качество стратегии Группы и спектр возможностей, открывающихся перед нами в новом году. Я хотел бы искренне поблагодарить каждого, кто сделал этот успех возможным — от профессиональной команды правления и сотрудников Банка до наших уважаемых клиентов. Их вклад неоценим.

Герберт Степич
Председатель Наблюдательного Совета



Члены Наблюдательного Совета

Хайнц Виднер
Мартин Грюлль
Джеффри Брукс Милликан
Арис Богданерис



Обращение Председателя Правления

2005 год стал еще одним успешным во всех отношениях периодом для Райффайзенбанка в России. Этот год послужит критерием в оценке будущего развития и достижений Банка нашими акционерами и рынком в целом. Однако руководство и сотрудники Банка уверены, что в 2006 году и в дальнейшем они смогут повторить и превзойти этот успех.

Это мое первое Обращение в качестве Председателя Правления Райффайзенбанка, и я хотел бы отметить вклад моего предшественника Мишеля Перирэна, покинувшего этот пост в конце 2005 года. От имени акционеров и себя лично хотелось бы выразить искреннюю благодарность господину Перирэну за его достижения и преданность Группе Райффайзен.

В 2005 году Райффайзенбанк продемонстрировал стабильно высокий рост финансовых показателей. Суммарные активы Банка превысили 135 млрд рублей, продемонстрировав увеличение на 65%, а за последние два года — более чем на 100%. Чистая прибыль Банка выросла на 43,8% и составила 2,3 млрд рублей. Наши результаты выглядят еще более впечатляюще, если учитывать снижение рублевых процентных ставок и возрастающую конкуренцию, приводящую к общему сокращению прибыльности на рынке. Соотношение затрат и доходов Банка, составляющее 40%, находится на очень хорошем уровне. Даже на фоне устойчивого роста российской экономики в целом и существенного увеличения объема корпоративных и розничных операций всех крупных банков в России прирост в 65,3% по розничным депозитам Райффайзенбанка и 35% по корпоративным, а также увеличение объема кредитов частным лицам на 90,4% и компаниям на 57,3% является замечательным результатом. Это свидетельствует о правильности нашей стратегии регионального развития при одновременном обеспечении высокого качества активов и услуг, а также инвестировании в развитие персонала. Такой устойчивый рост показателей бухгалтерского баланса и прибыли обеспечили Райффайзенбанку девятое место среди крупнейших российских банков по уровню суммарных активов (ЦЭА Интерфакса). Акционеры полностью поддерживают нашу стратегию, в частности увеличение объема операций России, и в 2005 году внесли в акционерный капитал Банка 5,5 млрд рублей для финансирования его дальнейшего развития.

В 2005 году Райффайзенбанк продолжал реализовывать заявленную стратегию расширения розничной филиальной сети. Наряду с 6 новыми отделениями в Москве и Санкт-Петербурге, Банк открыл 3 новых региональных филиала в Екатеринбурге, Самаре и Новосибирске. Пятый региональный филиал был открыт в Челябинске в марте 2006 года. Программа регионального развития позволяет Райффайзенбанку позиционировать себя на национальном уровне, а также применять опыт и знания банковской Группы Райффайзен в крупнейших регионах России.

В 2005 году Райффайзенбанк в очередной раз подтвердил свои лидирующие позиции на рынке рублевых корпоративных облигаций, выступив организатором 15 сделок общей стоимостью 36 млрд рублей. Это позволило Банку занять первое место в рейтинге по количеству организованных выпусков (по данным информационного агентства Cbonds).

Райффайзенбанк является признанным игроком на рынке коммерческой недвижимости с постоянно растущим кредитным портфелем в этом сегменте — 4,5 млрд рублей по состоянию на конец 2005 года. В прошедшем году Банк финансировал строительство крупных бизнес-центров класса А, офисной недвижимости, складских помещений, торговых розничных сетей и развлекательных центров.

Одним из приоритетных направлений деятельности Райффайзенбанка в 2005 году по-прежнему явилось развитие управления кредитования предприятий среднего бизнеса. Банк расширил спектр предоставляемых услуг этим предприятиям. Доля средних компаний в кредитном портфеле Райффайзенбанка на конец 2005 года составила 24,4%.

В феврале 2006 года Группа Райффайзен Интернациональ объявила о покупке Импэксбанка (при условии утверждения соответствующими регулирующими органами России и Австрии). Импэксбанк специализируется на розничных операциях и имеет около 190 филиалов, а также 350 точек продаж потребительских кредитов по всей стране. Благодаря этому приобретению Райффайзенбанк значительно расширит свое присутствие на региональном рынке и целевую клиентскую базу. Региональные и клиентские сегменты деятельности Райффайзенбанка и Импэксбанка не дублируют друг друга, и поэтому данное приобретение имеет большое стратегическое значение. В настоящее время Райффайзенбанк имеет все возможности для привлечения новых клиентов — физических лиц и предприятий малого и среднего бизнеса по всей стране.

Среди основных событий года следует отметить присуждение журналом Global Finance наград «Лучший иностранный банк» и «Лучший интернет-банк для частных клиентов». Кроме этого, Райффайзенбанк получил «Золотой Диплом за информационную прозрачность и безупречную деловую репутацию» от Финансового пресс-клуба России. Журнал «Рынок ценных бумаг» отметил Райффайзенбанк за «Лучшую новацию на рынке корпоративных облигаций» в отношении уникального структурирования эмиссии облигаций, организованной Банком для пивоваренной компании «Балтика». Количество платежных карт, выпущенных Райффайзенбанком на конец 2005 года, достигло порядка 300 000. Агентство Moody's Interfax Rating Agency повысило долгосрочный и краткосрочный рейтинги Райффайзенбанка для депозитов в иностранной валюте до уровня Baa2/Prime-2. Это максимально возможный рейтинг для частной компании в России — он ограничен страновым пределом России, который также находится на уровне Baa2. Этот рейтинг отражает сильные позиции Райффайзенбанка в России, а также Группы Райффайзен в целом.

Дочерние компании Райффайзенбанка — Негосударственный пенсионный фонд «Райффайзен», Управляющая компания «Райффайзен Капитал», ООО «Райффайзен-Лизинг» — также продолжили свое успешное развитие и сыграли важную роль в общих достижениях Банка. Так, в 2005 году активы под управлением НПФ «Райффайзен» выросли на 83% и достигли 87,9 млн рублей. В течение 2005 года клиентская база НПФ «Райффайзен» увеличилась на 9 корпоративных клиентов, среди которых Austrian Airlines, Anglo-American School in Moscow. В конце 2005 года было достигнуто соглашение с ОАО «Монди Бизнес Пейпа Сыктывкарский ЛПК» о запуске корпоративного пенсионного плана. Общее количество корпоративных клиентов НПФ «Райффайзен» на конец 2005 года составило 69 юридических лиц, а количество участников — физических лиц — превысило 22 000 человек.

Рост числа операций и активное расширение филиальной сети Райффайзенбанка во многом обеспечены корпоративной культурой Банка и мотивацией его сотрудников. Численность сотрудников увеличилась почти до 1700 человек на конец 2005 года, что составляет прирост более чем на 60% за год и почти в три раза с конца 2003 года. Мы гордимся нашими программами поиска нового персонала и обучения, обеспечивающими плавную интеграцию новых сотрудников в структуры Райффайзенбанка и предоставляющими возможности дальнейшего профессионального развития сотрудников для решения более сложных задач.

Я хотел бы выразить благодарность Наблюдательному Совету за постоянную поддержку руководства Банка в реализации стратегии Райффайзенбанка на столь важном и сложном рынке, а также всем сотрудникам – за их лояльность Райффайзенбанку и предоставление нашим клиентам услуг высокого качества. Мы и в дальнейшем нацелены на сохранение лидирующих позиций на российском рынке, что, безусловно, является нелегкой задачей. Мы планируем укрепить свои позиции в корпоративном, инвестиционном и розничном сегментах, продолжим региональное развитие, будем осуществлять серьезные инвестиции в человеческий капитал как в Москве, так и в регионах. И конечно же, приоритетом в нашей деятельности останется предоставление клиентам услуг высокого качества.

Во многом из-за возросшего уровня конкуренции следующий год будет еще более сложным. Однако мы уверены, что благодаря высокопрофессиональному и преданному персоналу, уважаемым клиентам и поддержке со стороны Райффайзен Интернациональ, Банк добьется отличных результатов.

2006 год открывает новую главу в продолжающемся географическом расширении Райффайзенбанка и увеличении его клиентской базы. Мы уверены в том, что на данный момент у нас есть абсолютно все возможности для предоставления еще более широкого спектра услуг как корпоративным, так и розничным клиентам. Мы понимаем, что наши клиенты ожидают от своих партнеров услуг высокого качества, и считаем, что впечатляющий рост нашей клиентской базы отражает исключительные позиции Райффайзенбанка в этой области. Однако мы не будем останавливаться на достигнутом: мы постоянно ищем пути повышения качества и эффективности услуг, предоставляемых клиентам, а также стремимся расширить спектр продуктов.

Я искренне благодарен сотрудникам за преданную работу и профессионализм, всем нашим уважаемым клиентам и деловым партнерам за оказанное доверие и поддержку в ведении бизнеса. Надеюсь на наш общий успех в 2006 году.

Йоханн Йонах
Председатель Правления

